

EXCELENTÍSSIMA SENHORA DOUTORA JUÍZA DE DIREITO DA MERITÍSSIMA 3ª VARA CÍVEL DO FORO DA COMARCA DE GRAVATAÍ – RS.

PROCESSO THEMIS Nº 015/1.15.0006376-4 (CNJ 0012560-45.2015.8.21.0015)

ADMINISTRADOR JUDICIAL: FABRÍCIO NEDEL SCALZILLI (OAB/RS 44.066)

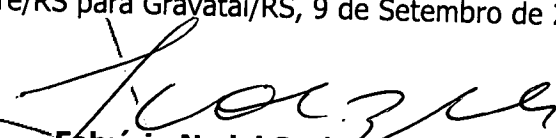
RECUPERANDA: GLOBO INOX EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA

OBJETO: MANIFESTAÇÃO DO ADMINISTRADOR JUDICIAL

FABRÍCIO NEDEL SCALZILLI, brasileiro, casado, advogado inscrito na OAB/RS sob o nº 44.066, este com endereço profissional sito à Rua Carlos Huber nº 110, Bairro Três Figueiras, Porto Alegre – RS, CEP: 91.330-150, Fone/Fax (51)33821500, E-mail: recuperacao@scalzillifmv.com.br, neste ato nomeado como **ADMINISTRADOR JUDICIAL** da empresa **GLOBO INOX EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA**, vem muito respeitosamente à presença de Vossa Excelência nos autos da presente *Recuperação Judicial*, nos termos da Lei nº 11.101/2005 (Lei de Recuperações Judiciais e Falências - LRJF), dizer e requerer o que segue:

O Administrador-Judicial vem proceder a juntada do relatório mensal das atividades desenvolvidas pela Empresa referente ao mês de Setembro de 2015, conforme estabelece o art. 22, inciso II, alínea "C" da Lei 11.101/2005.

Nesses Termos;
 Pede & espera Deferimento.
 De Porto Alegre/RS para Gravataí/RS, 9 de Setembro de 2015.


Fabrício Nedel Scalzilli
OAB/RS 44.066

¹ Art. 22. Ao administrador judicial compete, sob a fiscalização do juiz e do Comitê, além de outros deveres que esta Lei lhe impõe: (...)II – na recuperação judicial: (...) c) apresentar ao juiz, para juntada aos autos, relatório mensal das atividades do devedor;

1656.00

CD

**RELATÓRIO MENSAL DA EMPRESA EM RECUPERAÇÃO
GLOBO INOX EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS LTDA
PROCESSO Nº 015/1.15.0006376-4 (CNJ 0012560-45.2015.8.21.0015)**

REFERÊNCIA: AGOSTO DE 2015

- 1) FATURAMENTO DO MÊS AGOSTO DE 2015: R\$3.808.377,81.
- 2) FATURAMENTO DO MÊS JULHO DE 2015: R\$2.382.557,29.
- 3) NÚMERO DE FUNCIONÁRIOS - AGOSTO DE 2015: 146 Funcionários.
- 4) NÚMERO DE ADMISSÕES GERADAS NO MÊS AGOSTO DE 2015: 0 Admissões.
- 5) NÚMERO DE DEMISSÕES GERADAS NO MÊS AGOSTO DE 2015: 10 Admissões.
- 6) OBRIGAÇÕES PAGAS A FORNECEDORES (TOTAL EM REAIS): R\$586.359,33.
- 7) OBRIGAÇÕES PAGAS AO FISCO (TOTAL EM REAIS): R\$0,00.
- 8) LICENÇA AMBIENTAL.

ÓRGÃO FORNECEDOR DA LICENÇA AMBIENTAL:	DATA DO DEFERIMENTO:	VALIDADE DA LICENÇA:
FEPAM.	12/05/2015	12/05/2019

9) MEDIDAS GERADAS PARA REDUZIR CUSTOS:

- Seguimos com aproveitamento de matérias existentes nos estoques para reaproveitamento em inúmeros projetos;
- Ainda mais foco no setor de compras, filtrando qualquer necessidade de compra, somente para o que for extremamente necessário para fabricação de equipamentos vendidos;
- Inventários em todos os depósitos de equipamentos e chapas, buscando reaproveitamento de materiais estocados a muito tempo, sem o devido controle pelo almoxarifado;
- Tivemos redução de até 60% no consumo de energia pela troca de compressor de ar de instrumentação por outra de menor potência existente na empresa e mesmo assim atendendo a demanda da fábrica após eliminação de pontos de perda e vazamentos;
- Troca de chapas e tubos com parceiros, de matérias com estoque elevado sem perspectiva de uso, por matérias de necessidade imediata, que necessitava compra;
- Alteração nos valores do plano de saúde, reduzindo custo nos planos dos dependentes dos colaboradores, repassando aos titulares, com consentimento e entendimento dos mesmos;
- Limpeza do pátio, descartando o que realmente era sucata e reaproveitamento de peças para o almoxarifado, que estavam descartadas indevidamente;

10) MEDIDAS GERADAS PARA AUMENTAR FATURAMENTO:

- Com os esforços extras realizados a partir de julho, finalizamos o projeto do cliente Valmet, entregue totalmente no mês de agosto;
- Com melhora na eficiência produtiva, adiantamos equipamentos com grande probabilidade de vendas podendo ofertar como venda a pronta entrega, com recebimento à vista;
- Mais 10 demissões realizadas em agosto, nos deixaram com o tamanho necessário para atender ao volume vendido em carteira, considerando o agravamento da crise presente no cenário nacional, causando ainda mais retração dos clientes;

- Adequação de preços em função de redução de custos e com prazos de entrega menores; buscamos juntos aos clientes, ser mais competitivos e agressivos nas negociações;
- Desenvolvimento de novos fornecedores com melhores custos em chapas e materiais diversos, nos não maior competitividade no mercado.

11) PEDIDOS EM CARTEIRA: R\$ 2.899.284

Adendo:

- 1) Como hoje é dia 02/09/2015, estamos com algumas vendas fechadas verbalmente, aguardando contratos dos clientes.
Estamos falando de +/- R\$ 1.250.000,00.
Quando então ficaremos com um total de R\$ 4.149.284,00
- 2) Também foi ganho pela nossa Coligada Globo Lat, empresa de Engenharia, uma Concorrência Pública com o Governo de Alagoas, para o fornecimento de 01 (uma) Planta de Leite em Pó e Soro em Pó, que deverá ser fabricada pela Globo Inox, no valor de R\$ 8.600.000,00.
Início da fabricação em Novembro/2015, com 10 (dez) meses para entrega e montagem. Contrato que deverá ainda aumentar o valor de venda.
- 3) É uma grande oportunidade de começarmos a superar a crise da empresa, porém: Estamos preocupados e ainda não sabemos como vamos conseguir comprar matéria prima, com o CNPJ da Empresa no Serasa e também os nossos nomes (diretores). Mas estamos buscando alternativas com o mercado de fornecedores, parceiros e investidores.
E vamos conseguir.
- 4) Com a baixa dos pedidos em carteira, e como para fabricar os nossos projetos temos um tempo de definições técnica e desenhos, estamos trabalhando com a ideia de em Setembro e Outubro trabalharmos 4 (quatro) dias por semana, obviamente com um acordo internos entre os colaboradores e o Sindicato.

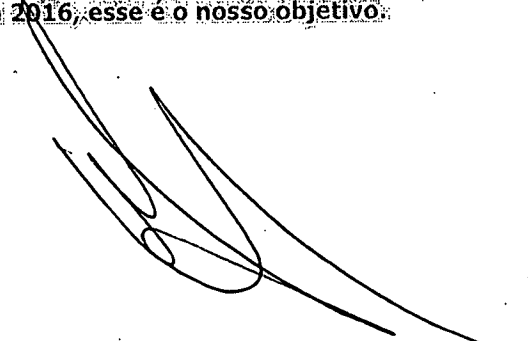
12) DIFICULDADES ENFRENTADAS:

- Com retração ainda maior do mercado e conseqüentemente as vendas, teremos novas dificuldades para manter um volume considerável de pedidos em carteira;
- Para novas compras de matérias a condição de falta de crédito e pela condição da recuperação judicial, temos mais dificuldades de compra de materiais que estão faltando para fabricação dos equipamentos.
- Alguma dificuldade de projetar e abastecer a fábrica com desenhos de novos projetos, também pelo quadro funcional enxuto do setor de engenharia.

13) PERSPECTIVAS:

Para agosto já estamos muito mais organizados e ajustados a nova realidade da companhia, no que se refere a gastos x faturamento. Obviamente que o passivo que nos trouxe a essa condição deve ser levado em consideração e de uma forma ou de outra é um peso que precisamos suportar e nos recuperar.

O mais importante que estamos focados como empresa, buscando reduzir todo e qualquer desperdício que ainda identificamos. Estamos tendo apoio do setor produtivo onde há a maior massa de trabalhadores, mas com a convicção que podemos passar por mais essa fase de recuperação, e ter uma Globo Inox reinventada para 2016, esse é o nosso objetivo.



14) PRODUÇÃO:

() AUMENTO

(X) DIMINUIÇÃO

() MANUTENÇÃO

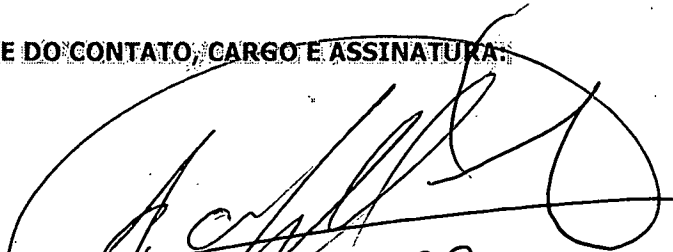
15) CUMPRIMENTO DO PLANO APRESENTADO (Relação de credores e valores pagos até o momento, em conformidade com o Plano de Pagamento).

16) DATA DA VISITA:

06/10/2015

17) OBSERVAÇÕES GERAIS:

18) DOCUMENTOS ANEXOS – NOME DO CONTATO, CARGO E ASSINATURA:


013/6962.603